



**Zelina György írói munkássága betekintést enged közéletünk kiválóságainak életébe, Ötcsillagos beszélgetések című sorozata színészeket, üzletembereket hoz közelebb hozzánk, míg a Mesterségem címere-könyvek egy-egy szakma jeles képviselőit mutatják be.**

**Megtisztelő, hogy a Forever Living Products több vezetőjével is ő készített interjút:**

**„Mindig örömmel tölt el mikor a megnyerő külső, a szép, tiszta beszéd és az okos, mindenre kiterjedő mondanivaló egy személyben van jelen. Herman Terézia ezen emberek közé tartozik és kedvessége, bájos mosolya csak tetézi az ember jó érzését a vele való beszélgetéskor. Gondolatvilága és egyedi erkölcsi érzéke olyan gondolatokat képes az emberben megnyitni, amely képes visszaadni a hitet és az emberek iránt érzett tiszteletet.**

**- Azt mondtad a beszélgetésünk elején, hogy a ti hivatásotokhoz hozzátartozik, hogy valaki jól kommunikáljon.**

- Ez így van. Minél többet csinálja az ember, annál profibb lesz. Ahány ember, annyi féle kommunikáció, érdemes személyre szabni a mondanivalót. Megtanulni csak úgy lehet, ha sokszor gyakorlod, sok ember típust célzol meg. Így egy idő után kialakul egyfajta rutin, ami a szakmai és egyéb képzéseken tovább fejleszthető. Mi is összeállítottunk egy szakmai csapatot, hat család összefogásával kialakítottunk egy képzési rendszert. Ebben a formában oktatjuk a hátunk mögött lévő több évtized tapasztalatát, ezzel egységet kovácsolva a csapatunkban. Sokkal könnyebb így dolgozni. Megpróbáljuk úgy közvetíteni az MLM lényegét, hogy mindenki számára emészthetővé és könnyen érthetővé váljon.

**- És az emberek könnyen megértik?**

- Az életben szerzett tapasztalat alapján tesszük bonyolulttá ezt az üzletet, pedig a marketing terv egyszerű. Sajnos sok a bizalmatlan ember, még is meg tudom találni azt a hangnemet, amellyel tudok velük kommunikálni. Saját magamat kell eladnom, magamat kell érthetővé tennem az emberek számára. Az MLM rendszer, olyan, mint egy nagy család. A szponzor követhető, akkor másolhatóvá teszi a vállalkozását.

**- Te mit csináltál a Forever-es vállalkozás előtt?**

- Nagyon sok mindennel foglalkoztam már. Egészséges csecsemő - gyermekgondozónő vagyok, bölcsődében dolgoztam. Még most is elolvadok, ha látok egy kisbabát, imádom őket. Amikor elkezdtem a szakmát, 1200 Ft volt a jövedelmem. Akkor lehetett belőle egy lehelet vékony arany gyűrűt venni. Az első fizetésemből meg is ajándékoztam magam egygyel. Utána dolgoztam idősek otthonában, baleseti sebészeten, kipróbáltam a hagyományos vállalkozás néhány formáját.

**- Hogy kerültél az MLM világába?**

- Volt egy másik MLM rendszer, ahová egy baráti kör elhívott. Annak köszönhetően visszakaptam az álmaimat. A Keresztapám Amerikában dolgozott. Gyerekként nekem megvoltak azok a képeslapok, amiket New Yorkból, San Franciscóból küldött. Kitettem őket a falra, mint vágyat, hogy egyszer majd eljuthassak oda. Idő közben férjhez mentem, és megszületett a kislányom az álmaim pedig lekerültek a falról. Egy szóval be lettem darálva. Megmaradtak az álmok, nem felejtettem el őket, csak háttérbe szorultak, nem éreztem fontosnak a megvalósításukat. Az anyukám mindig azt mondta, hogy addig nyújtózz, ameddig a takaród ér. Már én nem ezt tanítom, arra inspirálom az munkatársaimat, hogy

írják le bátran az álmaikat, hisz, amikor tesznek érte az univerzum segít, hogy megvalósíthassák azokat.

#### **- Hol születtél?**

- Cereden nőttem fel, Salgótarjától 20 km-re, egy csodás kis faluban. Ma már ritkán látogatok haza, mert sajnos nem élnek a szüleim.

#### **- Sokszor hallom mostanában hogy különbséget tesznek a vidéki és a pesti gyerekek között. Mi erről a véleményed?**

- Az én leányom már itt nőtt fel, Budapesten. A véleményem, az hogy fontos, milyen példát lát, mit hoz otthonról. Egy sikeres szülő gyermekének lenni nem egyszerű dolog, inkább kihívás, mert van egy példa előtte. Városban is lehet dolgozni, ott is kaphat olyat, amivel el tud indulni az életbe.

#### **- Értem, amit mondasz. De neveltetés a munka is.**

- Ez így van. Csak gondold végig, hogy a számítógép, televízió mellett a gyermek nem sokat tud gondolkodni. Kapálás, házimunka akár futás, biciklizés közben, többet tud tervezni, álmodozni a jövőjéről.

#### **- Az álmaidnál tartottunk...**

- Egy MLM rendszerben kezdtem el dolgozni, amiben visszakaptam az álmaimat (mehetek még Amerikába, és lehetek még „királylány”). Sokan mondták, tanították, hogy írjam le, mit szeretnék elérni. Úgy gondoltam, nekem nem kell, mert itt van a fejemben. Mikor a Foreverrel kezdtem el, dolgozni megírtam célfüzetem, amit akkor leírtam, az öt éven belül, megvalósult. Kijutottam Amerikába, ott zokogtam Las Vegas közepén. Sokat adott a Forever emberileg és szellemileg egyaránt.

#### **- Hogy kapcsolódtál hozzájuk?**

- Úgy alakult az életem, hogy egy távoli ismerősöm eljött hozzánk. Kint sár volt, végig járta a lakásomat, a füle tele volt fülbevalókkal, egyszóval unszimpatikus volt, csak azért engedtem be a lakásomba, mert egy barátom kíséretében érkezett. Hogy minél előbb szabaduljak tőle, vettem a lányomnak egy propoliszos, aloés, kamillás krémet és egy aloe vera gélt, hogy kezeljük a tini bőrét. A sors viszont úgy rendezte, hogy másnap, takarítás közben találtam egy, ott maradt Üzletpolitikáról szóló füzetet a fal mellett. Minden le volt írva feketén, fehéren, leesett az állam. Abban az időben egy kórház baleseti osztályán dolgoztam, közben vállalkozásokat vezettünk és ki akartam kerülni a mókuskerekből. Elolvastam a „véletlenül” nálunk maradt füzetet, találtam rajta egy telefonszámot, felhívtuk, és azon vettem észre magam, hogy Budapesten ülök egy nyílt tájékoztatón. Berkics Miki és Vágási Aranka tartotta találkozót

#### **- És ezzel már el is dőlt a sorsod?**

- Akkor még nem akartam, gondolkodási időt kértem. Tanakodtam a lojalitáson, megtehetem-e azt, hogy én az FLP mellett döntök? Nem volt még akkor elegendő információm az üzleti oldalról, de azt már tudtam akkor is, hogy a termék működik.

**- Mindig ilyen körültekintő vagy?**

- Igen. Mindamellett, hogy elhittem mindent, amit az előadók mondtak. Egy nagyon jó csapat része lettem. Ahogy hazaértem, elkezdtem célokat írni. Szükségem volt rá, hogy megvalósítsam az álmaimat. Ma már eljutottam oda, hogy azt csinálhatom, amit szeretek. Rögös, néha fájdalmas út vezetett idáig, de megérte. Ebben a pillanatban ott tartok, hogy az emberek bizalmat fektethetnek belém, segíteni tudom őket. Ez a tudat előre visz. Az engem követő ember biztos sikereket ér el, működik ez az út, tudom, mert kipróbáltam.

**- Azt mondják, hogy egy sikeres férfi mögött mindig egy erős nő áll. Fordítva is igaz?**

- Szerencsésnek mondhatom magam ezen a téren, mert van egy nagyon okos, bölcs társam. 14 éve vagyunk együtt a párommal, aki sikeres a munkájában. Ő hálózatépítő volt, éppen emiatt tudja elfogadni, amivel én foglalkozom, hogy többször vagyok távol otthonról, hogy sok ember vesz körül.

**- A magánéleti dolgokat sem szoktad bevinni a munkádba?**

- Ezt is meg kellett tanulni, és azt is, hogy bizonyos távolságot meg kell tudni tartani. Barátok vagyunk, de a kellő határt meg kell őrizni és a másikat tisztelni kell.

**- Nagyon bölcs gondolat, és elgondolkodtató. Azt érzem, hogy ti MLM-esek leültök valakivel beszélgetni, és megpróbáljátok megismerni, hogy segíteni tudjatok. De mi van most, mikor a „lehajtott fejű emberek” világát éljük?**

- Én ezt a mindennapokban nem így érzékelem, hiszen ha én kíváncsi vagyok rá, akkor nyitott lesz felém. Ha én kíváncsi vagyok rád, akkor ezt megérzed, és el kezdesz nyitni felém. Az emberek vágyanak a szeretetre, az odafigyelésre. S ha ezt megkapják, akkor kinyílnak, pont, mint egy rózsa. Locsolod, kezeled, napoztatod, megszeretgeted, akkor el kezd nyílni, és egyre szebb lesz. Az emberek így reagálnak mindenre. Viszont vannak élethelyzetek, amikor nem tudsz egy-egy ember közelébe kerülni. Ilyenkor elengeded, de továbbra is tartod vele a kapcsolatot, mert tudod, hogy legközelebb már nyitottabb lesz egy veled való beszélgetésre. Van olyan munkatársam, akit 10 évvel ezelőtt kerestem meg, és még csak most jutottunk odáig, hogy megmutathatom neki az üzletünket. De azt tudom, hogy megvannak már a gyökerek. Csak nevelgetni kell, ápolgatni, simogatni, elhívni rendezvényekre, erőt, tudást adni Neki.

**- Így működik az élet. Gondolom, azzal is meg kell küzdenetek, hogy bár a Forever-nek tökéletes termékei vannak, az emberek egy része összemossa ezt a rendszert, a nem működőkkel, amiket a szerencselovagok már leépítettek.**

- Minden szakmában vannak profik és pancserek. Ha én keresek egy kőművest, akkor az általános közvélemény a következő lesz: iszik, le fog húzni, és különben is félre rakja a falat. Ha egy jó kőművest keresek, akkor megkérdezlek téged, vagy a barátnőmet, mert már közöttünk van egy bizalmi híd. Megnézem a referencia munkáját, leellenőrzöm, és így tudok én is intelligens döntést hozni. Intelligens ember, intelligens információk alapján jó döntést fog tudni hozni, és intelligensen fog tudni együtt dolgozni.

**- Ha már itt tartunk, tegyük fel, keresek egy MLM-es „kőművest”, aki megismerteti velem az üzletet. Azt mondják, ha objektív képet szeretnél kapni a hálózatépítésről, olyan emberrel beszélj, aki tett már le valamit az asztalra, és ne azokkal, akik ki sem próbálták, vagy kipróbálták, de nem jártak sikerrel. Te milyen eredményt értél el eddigi munkádban, milyen titulusod van most a Forever-nél?**

- Jelenleg az FLP Soaring Igazgatója vagyok. Forgalom tekintetében kishazánkban top 5. Stabílan növekvő hálózattal rendelkezem.

**- Korábbi riportalanyaimmal történt beszélgetés alkalmával az fogalmazódott meg bennem, hogy az önismeretnek rendkívüli jelentősége van. Számodra mit jelent az önismeret?**

- Igen, tudnom kell, milyen ember vagyok, hogyan tudok hasznára válni a közösségnek, ahol élek. Rex biztatására, színes nyomot akarok hagyni az emberek életében.

**- Mi van akkor, ha egy célod nem éred el?**

- Újra írom, újra tervezem. A jövő érdekében átvizsgálom, tanulok a múlt hibáiból, de a jelenben élek, és a jövőt tervezem, méghozzá racionálisan. Keresem a kapcsolatot olyan emberekkel, akikkel az Ő céljukért dolgozva a sajátjaimat is meg tudom valósítani.

**- Mik a jelenlegi céljaid?**

- Vannak olyan utazási célpontok, ahová eddig még nem jutottam el. Ezekre a helyekre még biztosan el fogok jutni. Tanulni akarok, fejleszteni magam. Van tervem. Szeretnék még gyerekekkel foglalkozni. Az még mindig dédelgetett vágy, szeretnék egy olyan bölcsödét, ahol a gyermekek énképét fejlesztjük és nincs leértékelés. Fenti céljaim elérése érdekében teszem a dolgomat és segítek másoknak. Akkor válok igazán sikeressé, ha más embereket sikeressé teszek.

**- Sugárzik rólad a boldogság.**

- Igen, mert boldog ember vagyok. Teljesen ki tudok bontakozni abban, amit csinálok.

**- Sorozatunkhoz minden esetben olyan mindennapi példaképeket keresünk, akik pozitív emberi értékeiknek köszönhetik, amit elértek. Te mit üzenél olvasóinknak, a világnak?**

- Te is észrevetted, hogy számomra fontos a csapat. Tavaly voltam a Niagaránál, csodálatos hely, sírtam örömben, hogy gyerekemmel együtt élhettem át ezt az élményt. Ha egy hasonlattal élhetek, azt mondanám: hogy ha én egy vízcsepp vagyok, akikkel együtt dolgozom, ők is egy-egy vízcseppek. A Niagara is sok-sok vízcseppből tevődik össze óriási vízfüggönnyé. Ha mi összefogunk, akik tisztán és egyszerűen, etikusan, egymást tisztelve tesszük a dolgunkat akkor egyre nagyobb lesz ez a víztömeg, ugyan úgy, mint a Niagara, és egyre több embert fog megmozgatni ebbe az irányba, sok embernek tudunk segíteni az álmaik megvalósításában.

**- Napokig el tudnék veled beszélgetni, azt kívánom, hogy ne csak ti ismerjétek meg más embereket, hanem nagyon sokan ismerjenek meg benneteket! Köszönöm a beszélgetést!”**